

## Testimonial



### SOFT-NAERT



© Foto Kurt

Achteraan v.l.n.r.: Filip Huwaert, Dominick Gallant, Kristo van Holsbeek, Filip Naert. Vooraan: Patricia Vandelanotte.

*“Een voorbeeld van een dergelijk ERP pakket is E-Meubel, dat gericht is naar de meubelhandel.”*

#### → | **BEDRIJF**

Soft-Naert werd in 1980 door de heren Daniel en Patrick Naert opgericht en 3 jaar later vervoegde broer Filip het team. De activiteiten richtten zich toen op maatsoftware voor administratieve toepassingen, geschreven in Cobol en geïnstalleerd op minisystemen.

Filip Naert “Met de doorbraak van pc’s, Windows en pc-netwerken zijn we op deze kar gesprongen en leverden vanaf toen zowel hard- als software rechtstreeks aan de cliënt.

In 1995 werd een eigen boekhoudpakket Tribune ontwikkeld.

Via opdrachten voor maatsoftware deed Soft-Naert toen veel ervaring op in productie-, groothandel- en detailhandel-

omgeving. Er kwamen ook opdrachten uit diverse sectoren, zoals deze van textiel en meubel. Daniël Naert “Zo ontstonden stilaan standaardmodules die telkens aan de noden van de cliënt werden aangepast.”

Door de opkomst van aangepaste tools, evolueerden deze standaardmodules naar standaard ERP pakketten waarbij integratie, opleiding en ondersteuning komen te kijken. Een voorbeeld van een dergelijk ERP pakket is E-Meubel dat gericht is naar de meubelhandel.

In 2000 vervoegde Filip Huwaert het bedrijf als nieuwe venoot. Hij stond van toen af in voor de technische keuzes en opvolging van de programmering.





Soft-Naert behaalde ook het ISO-certificaat. Filip Naert "Onze sterkte is, door ervaring en door goed te luisteren naar de noden van onze opdrachtgever, software te kunnen leveren die de efficiëntie van onze cliënt sterk verhoogt."

De firma Soft-Naert is vandaag werkzaam met een team van 15 mensen en levert zowel maatwerksoftware als standaard pakketten en systeemintegratie.

### → | AANLEIDING

Daniel Naert: "Ik had de leeftijdsgrens bereikt, waarbij wij overeengekomen waren dat ik als vennoot zou uitstappen. Per 1 januari 2008 heb ik mij dan ook uit het operationele teruggetrokken."

Filip Huwaert "Door een goede taakverdeling en met de steun van alle medewerkers, hebben we het bedrijf Soft-Naert in de laatste jaren sterk doen groeien. Om de verdere groei te verzekeren dienden wij echter een nieuwe partner aan te trekken."

"Dat klopt" beaamt Filip Naert "de dynamiek zit in ons bedrijf en we kunnen bij de betere KMO's nog heel wat toegevoegde waarde creëren door het automatiseren van hun bedrijfsprocessen, doch deze groei moet ondersteund worden door een goed management."

### → | VOORBEREIDING

Toen de consensus onder vennoten gevonden was, werd MNA aangezocht om een nieuwe partner te vinden.

Eerst werd de waarde van de onderneming bepaald.

Vervolgens werd een information memorandum opgesteld. Speciale aandacht werd daarbij besteed aan het toelichten van de groeimogelijkheden van het bedrijf.

Tenslotte werd de ICT sector in kaart gebracht om te zien welke bedrijven vanuit professionele hoek als potentiële partner in aanmerking kwamen.

### → | TRANSACTIE

Hoewel er concrete interesse bleek vanuit ICT bedrijven, was samenwerking vanuit technisch oogpunt niet zo evident.

De huidige vennoten begonnen ook meer en meer in te zien dat, indien Soft-Naert als onafhankelijk bedrijf wilde verder werken, het aantrekken van een management buy-in kandidaat als nieuwe vennoot de enige optie was.

*"Soft-Naert combineert cliëntgerichtheid met een efficiënte organisatie."*

Daarom werd gekozen voor een partij die niet enkel kennis en ervaring had opgedaan in de ICT branche, doch ook complementair was aan de andere vennoten.

De keuze viel uiteindelijk op mevrouw Patricia Vandelanotte, Master Informatica met een tiental jaar ervaring in de ICT branche.

### → | TOEKOMST

Patricia Vandelanotte "Het bedrijf Soft-Naert spreekt me sterk aan omwille van het jonge team en de ervaren leiding: zij combineren cliëntgerichtheid met een efficiënte organisatie: een noodzaak om vandaag de beste software aan betaalbare prijzen te kunnen leveren."

Filip Naert en Filip Huwaert besluiten samen "Met de kennis, de ervaring en het brede netwerk aan contacten van Patricia Vandelanotte zien wij de volgende stap van ons bedrijf met vertrouwen tegemoet." ■

## Nieuws



**MNA NV**  
 PETER BENOITSTRAAT 11 / 5 - 8800 ROESELARE  
 T. +32 [0]51 20 70 16 - F. +32 [0]51 25 20 87  
 MNA@MNA.BE - WWW.MNA.BE